

MŁODSZY SPECJALISTA DS. MARKETINGU I SPRZEDAŻY (PRAKTYKI)

JEST TO WYMARZONA PRACA DLA OSÓB, KTÓRE:

- chcą być częścią zespołu organizującego najważniejsze wydarzenia branży rolniczej z portfolio InConventus Group
- interesuje wyszukiwanie prekursorskich i niekonwencjonalnych dróg dotarcia do branżowych uczestników wydarzeń targowych
- lubią pracę z ludźmi i dla ludzi
- lubią podejmować nowe wyzwania w zakresie komunikacji marketingowej i mierzyć ich efektywność
- potrafią dzielić czas na różne zadania projektowe
- rozumieją biznesowy kontekst podejmowanych działań
- lubią samodzielność w realizacji powierzanych zadań

SZUKAMY CIEBIE, JEŚLI...

- chcesz pokazać, że jesteś ambitnym sprzedawcą
- potrafisz budować relacje z klientami
- jesteś odpowiedzialny i zdyscyplinowany
- chcesz zarabiać, w zależności od swoich wyników
- chcesz mieć realny wpływ na działalność firmy i jej sukces i nieustannie się dzięki temu rozwijać
- chcesz być częścią zespołu organizującego najważniejsze wydarzenia branży rolniczej z portfolio InConventus Group

ZAKRES WSPÓŁPRACY BĘDZIE OBEJMOWAŁ:

- realizację planu sprzedaży, od którego będzie zależała Twoja premia: przy sprzedaży na 200 000 zł – zarabiasz 20 000 zł
- czynny udział przy współtworzeniu strategii marketingowej produktów
- doradztwo w zakresie produktów firmy
- budowa i utrzymywanie dobrego wizerunku firmy
- dbanie o najwyższy poziom obsługi klientów
- promowanie produktów, uczestnictwo w wystawach regionalnych

CZEGO OD CIEBIE OCZEKUJEMY:

- bardzo dobrej znajomości języka polskiego w mowie i piśmie jako warunek konieczny
- łatwości w nawiązywaniu kontaktów i umiejętność prezentacji produktu
- zdolności analitycznego myślenia
- produktywności i zaangażowania
- wysokiej kultury osobistej i sumienności
- mile widziane wykształcenie wyższe lub student/studentka studiów zaocznych



- kreatywności i elastyczności w pracy
- **Dodatkowymi atutami będą:**
*+ doświadczenie w pracy na podobnym stanowisku
+ co najmniej komunikatywna znajomość języków obcych*

CO MOŻEMY CI ZAOFEROWAĆ?

- możliwość zdobycia nowego zawodu i ciekawego doświadczenia
- możliwość elastycznego łączenia studiów i zdobywania doświadczenia zawodowego
- sporą dawkę wiedzy o sprzedaży i marketingu
- możliwość elastycznego łączenia studiów i zdobywania doświadczenia zawodowego
- pracę w młodym, doświadczonym i ambitnym zespole w firmie, gdzie mamy otwartą, niekorporacyjną strukturę organizacji i stawiamy na relacje międzyludzkie
- rozwijanie znajomości języków obcych
- uczestnictwo w zagranicznych wyjazdach szkoleniowych
- dostęp do najnowocześniejszej techniki i wiedzy
- pracę w najbardziej dynamicznej branży
- przyjazne środowisko pracy, otwartość pracodawcy na pomysły
- jednomiesięczny bezpłatny staż z możliwością przedłużenia na staż płatny. Po ukończeniu stażu – zatrudnienie w oparciu o umowę-zlecenie
- dwustopniowy system wynagradzania
- długofalową ścieżkę kariery
- korzystną lokalizację w ścisłym centrum Krakowa oraz dobrą kawę

APLIKUJ

[http://inconventus.pl/careers/
CV@InConventus.pl](http://inconventus.pl/careers/CV@InConventus.pl)